

Acens impulsa la puesta en marcha de un *data center* en la Comunitat Valenciana

La compañía, que ofrece soluciones de *housing* y conectividad, quiere potenciar, con esta infraestructura, su presencia en la Comunitat, que ya aporta un 15% a su volumen de negocio

Textos: V. Beneyto
Correo: vbeneyto@economia3.com
Imágenes: Paco Llopis

Estamos convencidos del potencial y dinamismo de la empresa valenciana", afirma con rotundidad Javier Garrosa, director de Levante de Acens. Por ese motivo, hace ahora dos años decidieron estar más cerca de sus clientes en la Comunitat y abrir una oficina en Valencia. En estos momentos, esta delegación –que comprende Comunitat Valenciana, Murcia, Albacete y Almería– aporta un 15% al total de la facturación de Acens y "tenemos ofertas presentadas por un importe que superan los tres millones de euros anuales".

Y debido a ese potencial, la compañía tiene previsto abrir, en el medio plazo, un *data center* en Valencia como los que ya tiene Acens en Madrid y Barcelona, de 6.000 metros cuadrados de superficie. "El empresariado valenciano cada vez tiene un mayor conocimiento y saben que albergar sus soluciones en nuestros *data center* les proporciona unas grandes ventajas: económicas, de seguridad, servicios...", apunta Javier Garrosa. Se trata de un proyecto para estar más cerca del cliente (principalmente pymes, seguido de grandes cuentas y administración): "toda nuestra actividad gira en torno a él y no concebimos, por lo tanto, otra forma de trabajar más que adaptarnos a lo que nos piden".

ALOJAMIENTO Y CONECTIVIDAD

Acens, que presta sus servicios desde 1997, gestiona casi 100.000 clientes en toda España, a los que suministra todas las posibles soluciones de alojamiento –es uno de los principales *hosters* españoles–, así como de conectividad para empresas. "Aunque tenemos paquetes estándar, nuestra especialidad es la realización de proyectos hechos a medida de las necesidades de nuestros clientes, somos flexibles".

Dentro de las soluciones de hospedaje, se encuentra desde el alojamiento de páginas web, soluciones de *housing* (espacio dedicado para albergar la infraestructura del cliente), "hasta la herramienta más

compleja que una empresa puede necesitar". Dentro de las soluciones de conectividad, Acens no solo presta servicios de acceso a internet de alta calidad, sino también a servicios de VPN, redes privadas virtuales, "que permite a empresas con varias delegaciones, la interconexión

de las mismas de una forma segura". Para poner en marcha todos estos servicios, Acens mantiene acuerdos comerciales y alianzas con las compañías tecnológicas e instituciones más relevantes en el sector, como son Microsoft, IBM, Dell, Cisco y HP, entre otros.

E3

ACENS EN CIFRAS

CUOTA DE MERCADO	>12%
CLIENTES (APROXIMADO)	100.000
FACTURACIÓN 2008	30 MILLONES
EMPLEADOS	200
DOMINIOS ACTIVOS	> 200.000
SITIOS WEB ALOJADOS	>20.000
GESTIÓN DE CORREOS ELECTRÓNICOS DIARIOS	3.000.000
GESTIÓN CANAL SALIDA A INTERNET	> 2 GIGABIT
CANALES DE DISTRIBUCIÓN	> 700

FUENTE: ACENS



Javier Garrosa, director de Levante de Acens